

# STARTE DEINE WELTBEWEGENDE KARRIERE



## KEY ACCOUNT MANAGER PROTECTION (M/W)

### IHRE AUFGABEN:

- Neukundengewinnung auf internationaler Ebene, Sicherung und Ausbau des bestehenden Geschäfts
- Repräsentation des Unternehmens
- Besuch bestehender und potenzieller Kunden
- Betreuung bestehender Vertriebspartner und Gewinnung neuer Partner
- Organisation und Betreuung von Kundenbesuchen im Werk
- Strategische Planung wichtiger verkaufsbezogener Aktivitäten wie Messen, Partnernetzwerk, Market Intelligence, etc.
- Erreichung der vereinbarten Budgetzahlen und Verkaufsziele
- Periodische Berichterstattung

### IHR PROFIL:

- Mindestens 3 Jahre erfolgreiche Berufserfahrung im internationalen Key Account Management eines erfolgreichen Unternehmens mit erklärungsintensiven Produkten und/oder Lösungen
- Idealerweise kommen Sie aus dem Spezialeinsatzkräfte Bereich der Polizei oder des Militärs und haben ein persönliches Netzwerk in diesem Kundensegment
- Technisches Verständnis und Interesse für Ballistik
- Erfahrung mit den Vertriebs-Usancen im Public Bereich (öffentlichen Ausschreibungen) aus diversen europäischen und außereuropäischen Ländern
- Internationale Erfahrung in unterschiedlichen Kulturen
- Exzellente Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten, hohes Verhandlungsgeschick, Begeisterungsfähigkeit und Zielorientierung
- Hohe Kundenorientierung und Sozialkompetenz; Deutsch und Englisch verhandlungssicher

### UNSER ANGEBOT:

- Mitarbeit in einem dynamischen und professionellen Umfeld
- Vielfältiges, abwechslungsreiches und spannendes Aufgabengebiet

Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an: [hr@ulbrichts.com](mailto:hr@ulbrichts.com) z. H. Herrn DI (FH) Markus Dietach | Ulbrichts Witwe GmbH, Kaufing 34, A-4690 Schwanenstadt. Entlohnung gem. Kollektivvertrag der Metallindustrie brutto EUR 3.501,99. Überzahlung je nach Ausbildung, beruflicher Qualifikation und Erfahrung.

