



KEY ACCOUNT MANAGER/IN AUTOMOTIVE

ULBRICHTS ist ein oberösterreichisches Traditionsunternehmen, das durch einzigartige Technologien zum Hidden Champion im Automotive-Bereich aufgestiegen ist. So zieren unsere Embleme etwa 80% aller PKW der VW-Gruppe. Weltweit. Unserem starken Wachstum verdanken wir es, dass wir unser Team laufend um technikinteressierte und lernbegeisterte Kolleg/inn/en erweitern.

IHRE AUFGABEN:

- Sicherung und Ausbau des bestehenden OEM-Kundennetzwerks
- Akquisition von neuen großen OEM-Kunden in Europa
- Volle Umsatzverantwortungen für einen vordefinierten Bereich
- Periodische Berichterstattung über vereinbarte Budgetzahlen und Verkaufszielen

IHR PROFIL:

- Abgeschlossenes technisches Studium (z.B. Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen o.Ä.)
- Mehrjährige Berufserfahrung im Key Account Management in der Automotive-Branche
- Leidenschaft für die Branche und persönliches Netzwerk im Kundensegment wünschenswert
- Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick und Zielorientierung
- Sehr gute Englischkenntnisse (Französisch ein Plus) und hohe Reisebereitschaft

UNSER ANGEBOT:

- Rasant wachsendes, innovationsgetriebenes Umfeld bei einem Tier-1 Automotive-Zulieferer
- Langfristige Mitgestaltungsmöglichkeiten beim Markt- und Technologieführer
- Starker Kolleg/inn/enzusammenhalt und vielseitige Weiterbildungsmöglichkeiten
- Wettbewerbsfähige Bezahlung und flexible Arbeitszeitmodelle

Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an: karriere@ulbrichts.com z. H. Monika Dauterive | Ulbrichts GmbH, Kaufing 34, A-4690 Schwanenstadt. Entlohnung gem. Kollektivvertrag der Metallindustrie brutto EUR 3.301,13. Überzahlung je nach Ausbildung, beruflicher Qualifikation und Erfahrung.