



STARTE DEINE WELTBEWEGENDE KARRIERE



REGIONAL SALES MANAGER/IN PROTECTION

ULBRICHTS ist ein oberösterreichisches Traditionsunternehmen, das durch einzigartige Technologien Marktführerschaft im Protection-Bereich errungen hat. Weltweit gibt es niemanden außer uns, der ballistische Schutzhelme aus Titan fertigen kann. Unserem starken Wachstum verdanken wir es, dass wir unser Team laufend um technikinteressierte und lernbegeisterte Kolleg/inn/en erweitern.

IHRE AUFGABEN:

- Sicherung und Ausbau des bestehenden Kundennetzwerks, auch in neuen Märkten
- Betreuung des bestehenden und Aufbau eines neuen Händlernetzwerks
- Strategische Planung relevanter verkaufsbezogener Aktivitäten
- Periodische Berichterstattung über vereinbarte Budgetzahlen und Verkaufszielen

IHR PROFIL:

- Technisches Know-how und mehrjährige Berufserfahrung im internationalen Key Account Management, idealerweise mit erklärungsintensiven Produkten
- Erfahrung mit öffentlichen Ausschreibungen auf internationaler Ebene
- Interesse für Ballistik und persönliches Netzwerk im Kundensegment wünschenswert
- Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick und Zielorientierung
- Sehr gute Englischkenntnisse, interkulturelle Kompetenz und Reisebereitschaft

UNSER ANGEBOT:

- Rasant wachsendes, innovationsgetriebenes Umfeld
- Langfristige Mitgestaltungsmöglichkeiten bei einem Markt- und Technologieführer
- Starker Kolleg/inn/enzusammenhalt und vielseitige Weiterbildungsmöglichkeiten
- Wettbewerbsfähige Bezahlung und flexible Arbeitszeitmodelle

Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an: karriere@ulbrichts.com z. H. Monika Dauterive | Ulbrichts GmbH, Kaufing 34, A-4690 Schwanenstadt. Entlohnung gem. Kollektivvertrag der Metallindustrie brutto EUR 3.301,13. Überzahlung je nach Ausbildung, beruflicher Qualifikation und Erfahrung.